seguritecnia®

EXPO SHOW SEGURIDAD Y TECNOLOGÍA

YUCATÁN

2027



Protección más allá de lo que ves.

SIGLO XXI CENTRO DE CONVENCIONES YUCATÁN

7 AL 9 DE ABRIL 2027

Mérida, Yucatán

Yucatán está creciendo, y todo lo que crece necesita seguridad



Yucatán atraviesa una etapa de transformación económica que está ampliando las necesidades de seguridad y tecnología en el estado. Más inversiones significan más instalaciones, operaciones, personas y activos que proteger.

Una economía que genera oportunidades.

Crecimiento económico

4.3%

Crecimiento económico anual en el segundo semestre de 2026, por encima del promedio nacional.[1]

Estratégicos

Proyectos de inversión privada en cartera.[2]

$151 mil

Millones de pesos de inversión proyectada.[2]

[1] Secretaría de Economía y Trabajo (SETY). [2] Gobierno del Estado de Yucatán, cartera de inversión, septiembre de 2026.



Expansión industrial y logística

La ampliación del Puerto de Progreso, el Tren Maya de carga[3], parques industriales, bodegas y centros de distribución impulsan la demanda.

Desarrollo inmobiliario y turístico

Fraccionamientos privados, torres residenciales, centros comerciales, hoteles y complejos turísticos ¡En este sector se vive un auténtico boom!





Infraestructura estratégica

Instalaciones energéticas, hospitales, carreteras, aeropuertos y servicios esenciales necesitan soluciones de prevención, monitoreo, protección y respuesta.

Cada proyecto abre nuevas oportunidades de negocio.

[3] Gobierno de México, informe de proyectos federales en Yucatán, 2025.

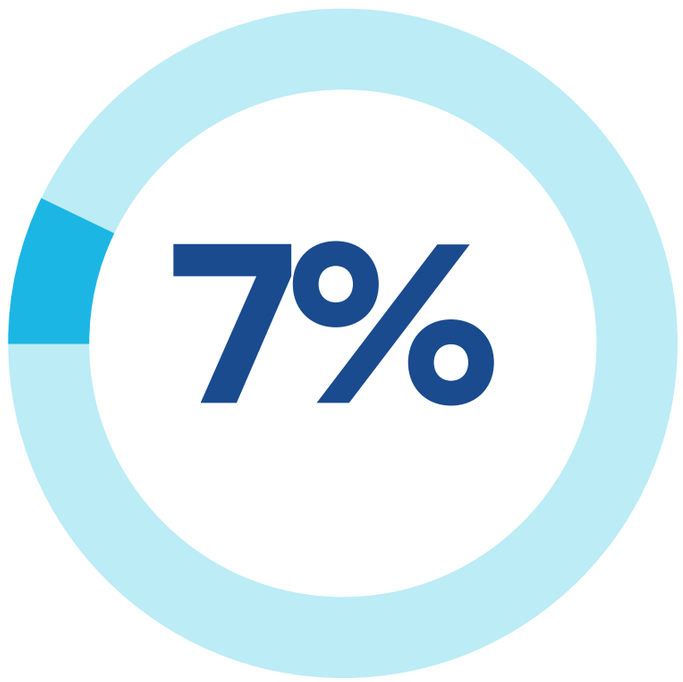
Yucatán es el estado más seguro de México porque invierte más en seguridad

Yucatán se ha consolidado como uno de los estados más seguros de México gracias a un modelo que combina:

- **Prevención**
- **Tecnología**
- **Presencia policial**
- **Inversión pública y privada**
- **Sólido tejido social**

En Yucatán, la seguridad no es un gasto:
es una inversión estratégica para el desarrollo económico y social.

El estado destina 7% de su presupuesto total actual al rubro de Seguridad.



Gobierno e iniciativa privada:
Estabilidad, certeza y confianza para invertir.

El sureste: un terreno fértil para nuevas soluciones en un mercado en pleno desarrollo

Yucatán es hoy un mercado con nuevas necesidades y oportunidades para:

Fabricantes

Integradores

Distribuidores

Proveedores de seguridad y tecnología

Las empresas especializadas que lleguen primero con nuevos y mejores servicios capitalizarán las oportunidades de un mercado en crecimiento.

CCTV & ACCESO

CIBERSEGURIDAD

GPS & COMUNICACIÓN

SMART CITIES

AUTOMATIZACIÓN

SEGURIDAD INDUSTRIAL

seguritecnia®

EXPO SHOW SEGURIDAD Y TECNOLOGÍA

Una gran plataforma para generar negocios



- La primera exposición del estado dedicada integralmente a la prevención, la seguridad y la tecnología.
- Una plataforma empresarial para conectar a los proveedores de la industria con compradores potenciales.
- Conferencias, demostraciones en vivo sobre seguridad física, electrónica y lógica.



Soluciones de seguridad

Videovigilancia • Analítica con IA • Control de accesos • Alarmas
Protección perimetral • Protección contra incendios • Drones
Rastreo • Seguridad privada • Protección personal • Ciberseguridad

Soluciones de Infraestructura y conectividad

Data Center • Redes • Telecomunicaciones
Fibra óptica • Energía solar • Respaldo eléctrico





Soluciones de edificios y ciudades inteligentes

Cloud • Domótica • Automatización de edificios • Iluminación
Movilidad • Centros de monitoreo • Plataformas urbanas

Soluciones de Industria 4.0 y software

Automatización industrial • IoT • Ciberseguridad
Nube y software de gestión • VMS & BMS



¿Quiénes asistirán a Seguritecnia 2027?

Directores y/o gerentes de:

- Seguridad corporativa o seguridad patrimonial.
- Operaciones o gerentes de planta.
- Logística y cadena de suministro.
- TI / CIO / CISO.
- Seguridad e higiene / EHS (medio ambiente, salud y seguridad).
- Facility management / mantenimiento de instalaciones.
- Parques industriales.
- Parques logísticos.
- Desarrolladoras inmobiliarias.
- Departamentos de compras / procurement.
- Empresas medianas y grandes.
- Empresas del sector.
- Dependencias de los 3 órdenes de gobierno.
- Integradores / Instaladores.

Conecta tus soluciones con quienes deciden invertir.

Organizan:

→ Emilio Blanco del Villar

Empresario y líder empresarial con más de 35 años de trayectoria, impulsando la innovación, la inversión y el desarrollo económico de México.
Licenciado en Negocios Internacionales, con estudios de Alta Dirección en el IPADE y de Planeación Estratégica en el Tecnológico de Monterrey.
Emprendedor y fundador de diversas empresas, entre ellas Mayacell, Infocomm Trade Show y Centro de Soluciones Inalámbricas (CSI). Actualmente preside Grischa Executive Partners, White Dot Investments, Geo Gestión, Tsigo Global y Pure Real Food e INFOCOMM con presencia en distintos sectores de la economía.
Fue vicepresidente de CANIETI Yucatán, presidente de COPARMEX Mérida y del Consejo Coordinador Empresarial de Yucatán.
Actualmente preside la Comisión Nacional de Desarrollo Regional, Fronterizo, Portuario e Islas de COPARMEX, promoviendo la competitividad, la inversión y el desarrollo regional.
Su trayectoria une visión empresarial, liderazgo institucional y una profunda vocación de servicio, bajo una convicción: «El liderazgo no se ejerce para brillar, se ejerce para servir».

→ Rafael Gozzi Gallastegui

Director General y socio de INFOCOMM, TSIGO y Whitedot Investments. Ingeniero en Sistemas Computacionales por el Tecnológico de Mérida, con formación directiva en IPADE e ICAMI. Fue Managing Director de Fleet Complete México y VP de Customer Experience para Norteamérica desde Toronto, y antes dirigió durante más de una década Centro de Soluciones Inalámbricas, con operación en siete ciudades del país. Más de 30 años liderando empresas de tecnología, rastreo vehicular y videovigilancia.

→ Abdel Nasser

Head of Corporate Strategy y Desarrollo de Negocios en BKMx, con casi 30 años en el sector tecnológico del centro y sureste del país en firmas como Samsung, Bell Micro, Anixter, KIO Networks y Dahua Technology. Formado en el IPADE y el ITAM, es especialista en desarrollo de canales y generación de demanda, con amplia experiencia organizando foros, expos y road shows, y sólidas relaciones con fabricantes, integradores, cámaras empresariales, universidades y gobierno.

El mercado ya está aquí... ¿Y tu marca?

Yucatán crece, invierte y demanda cada vez más seguridad. Un mercado con oportunidades reales y gran potencial. **La pregunta es: ¿quién lo va a atender?**

- **Un evento especializado para un grupo selecto de expositores.**
- **Quien llegue primero liderea el mercado.**

seguritecnia®
EXPO SHOW SEGURIDAD Y TECNOLOGÍA

7 AL 9 DE ABRIL 2027

Centro de Convenciones Yucatán Siglo XXI | Mérida, Yucatán

No te quedes fuera. ¡Reserva hoy mismo tu stand!

Abdel Nasser / Director Comercial
999 115 1263 ventas@seguritecnia.com.mx

seguritecnia.com.mx